

A close-up portrait of Vladimir Putin, looking thoughtful with his hand resting on his chin. The background is dark with a blurred Russian flag on the right side.

"44-ФЗ очень несовершенным является. Особенно его трудно применять в сфере оборонного заказа или в сфере работы творческих коллективов".

В.В. Путин  
Президент Российской Федерации



# ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ АУЗ №3

Правительство РФ готовит изменения в законы о закупках 44-ФЗ, 223-ФЗ

# СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



Аналитическая информация АУЗ .....	2 стр.
Новости рынка закупок .....	14 стр.
Изменения в законодательстве .....	21 стр.
Юридическая помощь .....	28 стр.

## НАС ЧИТАЮТ:

**200 000** e-mail подписчиков

**45 000** посетителей сайтов АУЗ (и сайтов партнеров АУЗ)

Посетители групп АУЗ в соцсетях Вконтакте, Одноклассники, Facebook.

## НАШИ ЧИТАТЕЛИ:

- Руководители предприятий малого и среднего бизнеса (собственники предприятий, директора, управляющие)
- Активные пользователи Интернет, знакомые с современными технологиями
- Специалисты и участники рынка электронных закупок
- Деловые, состоявшиеся личности, нацеленные на развитие
- Журналисты из российских СМИ

Ежемесячно и ежедневно!



## ЦИФРЫ НОМЕРА

**24.5**

МЛРД. РУБ.

составила  
самая высокая  
цена контракта  
в 2016 году

**2.4**

МЛРД. РУБ.

потрачено на  
создание сайта  
ГИС ЖКХ

**6**

МЛН. ЧЕЛ.

воспользуются  
медицинскими  
госуслугами в  
2017 г.

**319 000**

ОРГАНИЗАЦИЙ

прекратили  
свою  
деятельность  
в 2016 г.

**60 000**

КОНТРАКТОВ

были  
ликвидированы  
в 2016 г.

**22 000**

УЧАСТНИКОВ

приняли участие  
в эл. аукционах  
по продаже  
столичного  
имущества за  
три года

**20 000**

БЕСПЛАТНЫХ

юридических  
консультаций  
провела АУЗ за  
год

**13 000**

ПОБЕД

в электронных  
закупках имет  
компания  
"Р-Фарм"

**8 000**

КЛИЕНТОВ

заказали услуги  
у компании ЦЗК  
за последний  
год

**20**

УЧАСТНИКОВ

будет на  
каждый лот в  
ближайшие  
несколько лет

**75%**

ЗАГОВОРЩИКОВ

отказываются от  
сговора после 1  
жалобы

**53%**

ГОСЗАКАЗЧИКОВ

бюджетные  
учреждения

**41%**

КОММЕРЧЕСКИХ

заказчиков —  
бюджетные  
учреждения

**25%**

СТРОИТЕЛЬНЫХ

заказов  
приходится на  
работы для  
нефтегазового  
сектора

**на 5.8%**

ВЫРОСЛО

число  
заказчиков в  
госзакупках за  
год

**на 3%**

ВЫРОСЛО

число  
заказчиков в  
госзакупках за  
год

**на 0.5%**

СОКРАТИЛСЯ

объем госзаказа  
в строительстве  
(но по некоторым  
данным может  
достигать уровня  
инфляции - 9%)

# АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



## Эксперты изучили «биоритмы» электронных торгов: когда начнется подъем?

Традиционно подъем в мировой экономике начинается в праздники, когда большое количество людей одновременно начинают активно скупать подарки: от квартир до открыток. Самым «ударным» месяцем является декабрь, на который попадают новогодние мероприятия, за ними следуют по популярности август (школьные закупки), март и февраль. Однако активность рынка электронных закупок лишь частично совпадает с этими традиционными датами. Виртуальная и реальная экономика живут по своим собственным правилам и «биоритмам».

В своем исследовании под названием «Биоритмы экономики» специалисты аналитического центра Ассоциации Участников Закупок обозначили только один месяц, который полностью совпал по активности с общемировыми тенденциями: декабрь. Изучив динамику закупок по количеству размещенных лотов в государственных закупках (по 44 федеральному закону), эксперты выяснили что именно этот месяц существенно выделяется объемами предлагаемых различными государственными организациями лотов. «Декабрьский апогей» ежегодно берет начало в октябре и на протяжении трех месяцев наращивает объемы. Однако это не единственный период роста в государственных закупках. Дополнительно всплески (хоть и небольшие) наблюдаются в феврале и июне.

В коммерческих торгах (по 223 федеральному закону), которые проводят преимущественно частные компании, немного другая картина. Если пиковое количество предложений также приходится на декабрь, завершающийся январским провалом, то начиная с февраля происходит второй затяжной рост, который длится по апрель включительно. По оценкам экспертов, именно в эти два периода имеет смысл наиболее активно участвовать в коммерческих торгах, так как



*Ассоциация Участников Закупок провела анализ электронных торгов за последние 5 лет, полученные данные позволяют прогнозировать временный экономический рост в нашей стране.*

снижается конкуренция в перерасчете на 1 лот, за счет 2-3 кратного увеличения количества предложений.

Один из членов Ассоциации - Центр Заключение Контрактов, который оказывает посреднические услуги по участию в электронных закупках, подтвердил данные АУЗ: «В осенний период у компаний подобных нашей начинается период активизации: существенно увеличивается количество поступающих заказов. С одной стороны, «просыпаются» заказчики, которые формируют контракты на следующий год, с другой активизируются компании, желающие получить новых клиентов. Именно в этот период становятся наиболее востребованными посреднические услуги по организации участия в торгах.

Продолжение



#### ← Начало

Так как немногие участники рынка имеют собственный опыт, отлаженные процессы и штат, позволяющие успешно участвовать в электронных закупках – мы ежегодно получаем в этот период прирост». При этом в ЦЗК отметили общий спад количества заказчиков у посредников по всей стране, который объясняется упрощением некоторых процедур на уровне законодательства и ростом опыта самостоятельного участия.

Также немалую роль в снижении числа заказчиков на подобные услуги играет количество предложений на рынке. С начала текущего года количество компаний, готовых оказывать услуги по участию в электронных аукционах «под ключ» - существенно возросло. По информации АУЗ, «Сегодня даже небольшие фирмы и физические лица, предлагают свои услуги. С одной стороны, Ассоциация приветствует произошедший рост, так как он позволяет выстроить более конкурентные условия на рынке электронных закупок, положительно влияет на уменьшение стоимости услуг, способствует популяризации электронных торгов в бизнес-сообществе. Но процесс имеет и обратную сторону. Среди новоявленных посредников немного профессионалов. Это приводит к большому числу проигранных аукционов, общему недовольству посредниками на рынке закупок, и дискредитации всей системы закупок в целом.

Давая заведомо невыполнимые обязательства выиграть какой-либо конкретный аукцион, такие компании втягивают клиентов в мошеннические схемы, которые приводят к потере желаемого лота, времени и средств.

Более того, недобросовестные посредники используют имена крупных порталов по поиску электронных торгов, предлагая доступ к такому portalу и «волшебную кнопку», которая якобы позволит выиграть любой аукцион. По факту такие посредники быстро исчезают, а обязательства по заключенным договорам, включая невыполнимые обещания, вынуждены принимать на себя информационные площадки. Именно по этой причине один из разработчиков программного продукта: ЦЗК – отказался от использования посредников и выстраивает отношения с клиентами самостоятельно.

*Стоит отметить, что внутренний передел рынка среди компаний-посредников оказывает влияние на весь рынок, и обязательно скажется на результатах экономики в нынешнем году. Спрогнозированный аналитиками АУЗ рост в октябре – декабре 2016 года может оказаться на 10-20% меньше, чем мог бы, из-за непрофессиональных действий посреднических фирм, которые в погоне за победой могут жертвовать интересами своих клиентов и занижать стоимость контрактов до неразумных пределов, при которых выполнение будет экономически необоснованным.*

Крупные посредники умеют вовремя остановиться и убедить клиента не продолжать торги, так как заботятся не только о суммарном количестве обеспеченных побед, но и об эффективности выигранных лотов для своих клиентов. Поэтому именно малые компании-посредники могут существенно «ударить» по показателям российской экономики – считают аналитики АУЗ. Обеспеченных побед, но и об эффективности выигранных лотов для своих клиентов. Поэтому именно малые компании-посредники могут существенно «ударить» по показателям российской экономики – считают аналитики АУЗ.



## Каких знаний не хватает участникам электронных закупок?

Система электронных закупок ежегодно привлекает внимание сотен тысяч компаний, но практически все участники испытывают сложности с пониманием механизмов и особенностей торговых процедур. Что вызывает затруднения у бизнесменов чаще всего – рассказывают юристы Ассоциации Участников Закупок.

Согласно исследованию АУЗ, в котором приняли участие более 6000 юридических лиц, нехватку знаний испытывают 97% опрошенных участников электронных торгов. При этом около 58% респондентов – столкнулись со сложностями процедур хотя бы единожды, а 42% нуждаются в помощи на постоянной основе (на различных этапах – от поиска заявок до выполнения заключенных контрактов). В исследовании приняли участие юристы, которые уже имели опыт обращения за помощью в проведении торгов к сторонним компаниям.

Однако, по мнению исследователей АУЗ, в реальности сложности с электронными закупками испытывают 100% участников рынка: даже те фирмы, кто исторически участвует в электронных торгах на самостоятельной основе и считает себя экспертом. Слишком велико количество «подводных камней» в закупочных процедурах и разнообразно количество ситуаций. Даже специалисты, проработавшие многие годы в отрасли, рано или поздно оказываются «в тупике», когда недостаточно личного опыта, а требуется помощь людей, побывавших в аналогичных условиях.

Например, нельзя назвать типовой ситуацию, произошедшую с одним из участников торгов из Нижнего Новгорода, который пытался выиграть контракт на обустройство родного города стоимостью в миллиарды рублей. Благодаря помощи сторонних юристов ему удалось получить контракт, но дальнейшие преследования победителя вынудили его обратиться к специалистам по уголовному праву. Ситуация нестандартная и подходы в ее разрешении также потребовались «не прописные».

*Нетипичные ситуации на практике юристов АУЗ возникают регулярно. Хотя большинство проблем, возникающих у предпринимателей, все же являются типовыми. Осуществив более 20 тысяч бесплатных консультаций за последний год, юристы АУЗ подготовили свою статистику наиболее популярных вопросов от участников рынка.*

Самые популярные обращения связаны с неправомерными действиями заказчиков. Бизнесменов беспокоит законность различных решений будущих клиентов: как на этапе размещения заявок, так и в процессе исполнения контракта. Именно формализация отношений с заказчиками и максимальная детализация всех требований по контракту – становятся предметом консультаций с опытными юристами.

На втором по популярности месте вопросы, связанные с отклонением от участия в торгах. Не зная особенностей работы с размещенными заявками, многие предприниматели совершают ошибки, и оказываются в числе отклоненных участников. Желая исправить ситуацию (или избежать ее) – они обращаются за сторонней помощью.

Третье место рейтинга занимают вопросы, связанные с применением законов 44-ФЗ и 223-ФЗ. Количество обращений по этим законам находится в соотношении ?, что примерно совпадает с общим количеством размещенных извещений на электронных торговых площадках страны. Однако вопросы по 223-ФЗ (коммерческим закупкам) – более разнообразны по содержанию и сложны, так как требуют изучения каждой конкретной ситуации индивидуально.

Как ни удивительно, но исполнение контрактов также вызывает вопросы у бизнесменов. Однако ситуации связаны, как правило, с желанием заказчиков расширить сотрудничество или внести

изменения в уже заключенный контракт. Как поступить в таком случае – и пытаются выяснить победители.

На пятом месте вопросы, связанные с попаданием в реестр недобросовестных поставщиков. У победителей могут возникать спорные ситуации, которые могут привести к расторжению контракта. Как избежать последствий в таком случае – этот вопрос волнует многих участников торгов. Хотя юристы Ассоциации Участников Закупок отмечают, что на практике количество расторгнутых контрактов не очень велико. Наоборот, за последний год произошло существенное снижение числа расторгнутых договоров по электронным закупкам.

Незначительное количество вопросов связаны с получением банковских гарантий и подписанием контрактов. Эксперты объясняют эту непопулярность массовым стремлением юристов решить проблему силами сторонних фирм, которые предлагают услуги «под ключ» – а значит берут на себя все сложности с оформлением необходимых документов. Поэтому и от предпринимателей поступает мало вопросов по данной тематике.

А вот менее всего волнуют бизнесменов неправомерные действия конкурентов. Как пояснили специалисты АУЗ, это связано с непрозрачностью торговых процедур (законодательной защитой участников). За редким исключением, компании не знают, кто еще принимает участие в торгах, а потому не могут сформулировать жалобу на конкретное юрлицо.

Продолжение 

← Начало



вопросов, которые волнуют участников электронных торгов, однако количество запросов позволяет говорить о том, что десятки тысяч компаний в нашей стране не обладают необходимыми знаниями в сфере электронных закупок. И это только те, кто обратился за помощью в АУЗ. По факту - сфера электронных закупок является сложной для освоения практически всем участникам рынка, которые регулярно нуждаются в той или иной консультации «со стороны». Попытки повысить подготовку участников рынка путем внедрения образовательных программ силами торговых площадок – пока что носят несистемный характер, и не всегда эффективны, так как зачастую требуют дополнительных затрат. Ситуацию могут решить инициативы частных ВУЗов, на примере МГОУ, который открыл недавно кафедру по правилам и методам электронных торгов для действующих специалистов, однако до реализации этого проекта в масштабе страны еще далеко. Поэтому нехватка знаний

закупочных процедур еще долгое время будет являться проблемой для всего рынка – подчеркивают эксперты АУЗ.

## Усиление контроля за крупными госзаказами – стратегически важная задача государства

Система контроля за государственными электронными закупками требует серьезной переработки – об этом заявили в начале октября представители Ассоциации Участников Закупок на круглом столе, посвященном обсуждению законодательных инициатив в сфере госзакупок.



Поводом к такому заявлению послужили статистические данные о нарушениях на рынке электронных закупок, собранные ассоциацией за последние несколько лет. Согласно проведенному исследованию, под пристальное внимание правоохранительных органов попадают преимущественно мелкие нарушения, где суммы заказов исчисляются десятками тысяч или миллионами рублей. Однако нарушения в крупных торгах, где счет идет на миллиарды, проходят, как правило, незамеченными.

«Дело не в тотальном подкупе контролирующих органов, которые могут игнорировать нарушения в крупных закупках», – заявил Владимир Ястребов, руководитель аналитического центра АУЗ, «Хотя такие причины также имеют место быть. Дело в договоренностях на уровне органов власти, распределяющих государственные бюджеты, а также обоснованном страхе более мелких фирм составить конкуренцию таким заказам. Ведь необдуманная ставка может стать причиной криминальных разборок».

Как подчеркнул В. Ястребов: «К сожалению, истории про украденные сотни миллионов и миллиарды рублей – становятся нормой в обществе. Следственные органы превращаются в сухих статистов, вместо того чтобы разработать и предпринять шаги, позволяющие эффективно пресекать нарушения в сфере электронных закупок. Ведь на один выявленный факт мелкого сговора – приходится сотни крупных нарушений, на которые контролирующие органы «закрыли глаза».

Недавнее заявление министра внутренних дел Владимира Колокольцева о том, что самыми коррумпированными сферами являются закупки для государственных и муниципальных нужд, строительство, содержание автомобильных дорог, здравоохранение, образование, наука и культура – лишь подтверждает слабость позиции государства, считает специалист. Ведь эти перечисленные сферы являются лидерами по объемам электронных закупок.

В настоящий момент законодатели проводят доработки федерального закона 44-ФЗ о контрактной системе, стараются выработать более удобные и прозрачные правила для участников, однако сконцентрировать внимание, по мнению аналитика, необходимо на доработке Уголовного Кодекса, в частности, статьи № 35 «Совершение преступления группой лиц по предварительному сговору».

Согласие с обозначенной проблематикой выразили присутствовавшие на круглом столе представители компаний, оказывающих услуги по участию в электронных торгах. В частности, участник от Центра Заключение Контрактов сообщил, что: «Среди крупных клиентов имеются такие, кто открыто заявляет об имеющихся договоренностях с заказчиком, либо настолько уверены в победе, что можно предположить наличие договоренностей.

Таким потенциальным клиентам важно, чтобы им правильно оформили документацию и провели торги согласно всем требованиям российского

▶ Продолжение

← Начало

законодательства, однако далее выставленный лот фактически участвует в коррупционной схеме. По мнению гостей из Центра Заключение Контрактов, подобные неприкрытые заявления являются сигналом, что нарушения в госзакупках стали нормой в обществе.

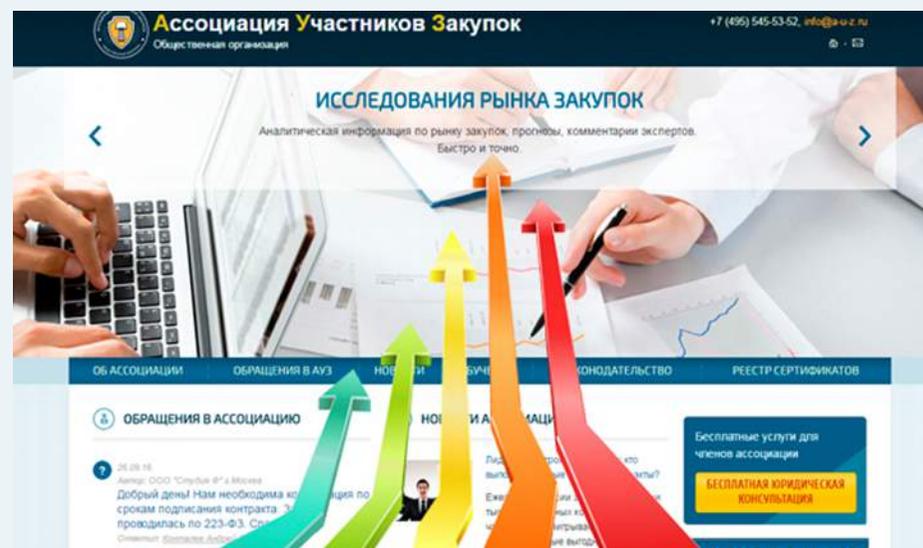
При этом специалисты подчеркнули, что не имеют возможности подтвердить или опровергнуть полученную информацию, так как не являлись участниками переговоров. Более того, нередко клиенты ошибочно предполагают наличие сговора: «Бывают ситуации, когда клиент уверен в победе только на основании того, что администрация города позвонила на фирму и предложила принять участие в тендере. Бизнесмены не понимают, что точно такой же звонок получили остальные конкуренты. Просто администрации нужна «массовка» на период проведения торгов» - отметил участник круглого стола.

В целом же, присутствовавшие эксперты единогласно сошлись во мнении, что необходимо не просто дорабатывать законодательство в отношении госзакупок, а расширять полномочия контролирующих органов, ужесточать ответственность за нарушения в сфере электронных торгов. Только такие шаги позволят сделать систему закупок по

настоящему эффективной. Доработки закона 44-ФЗ, которые ведутся в настоящее время Государственной Думой РФ, по поручению Игоря Шувалова, первого вице-премьера правительства России, не затрагивают подобных изменений, а значит не смогут существенно повлиять на борьбу с коррупцией – убеждены специалисты АУЗ.

Между тем, дорабатывать законы и решать проблему необходимо, единичные крупные лоты с нарушениями составляют конкуренцию тысячам более мелких лотов (в рублевом эквиваленте). Это означает, что до 35% всего госбюджета расходуется по криминальным схемам, но посредством официальных торгов – заявили аналитики Ассоциации Участников Закупок. Решение вопросов с экономией такого объема средств – является стратегически важным для государства, особенно в текущей экономической ситуации в нашей стране.

## Интерес к электронным закупкам растет



Система электронных закупок привлекает внимание все большего числа бизнесменов. Только за последний год количество зарегистрированных заказчиков выросло на 3% в государственных закупках и на 5,8% в коммерческих – сообщили аналитики Ассоциации Участников Закупок.

Устойчивый рост наблюдается на протяжении всех последних лет, не смотря на кризисные явления в экономике страны. Даже к 2015 году (в разгар кризиса, начавшегося в 2014 году), рост составил 2,7% и 6,9% по 44-ФЗ и 223-ФЗ соответственно.

Если же оценить динамику роста заказчиков на электронных торговых площадках за последние 2 года, то показатели на уровне 5,7% в государственных закупках и 13,1% в коммерческих.

Продолжение →

#### ← Начало

Такие цифры эксперты Ассоциации Участников Закупок называют «взрывными», на фоне неуклонного уменьшения числа зарегистрированных юридических лиц в стране. Только с января по август 2016 года прекратили свою деятельность почти 319 тысяч коммерческих организаций, основная часть которых размещалась в Центральном федеральном округе (38,8%), Северо-западном (14,4%), Приволжском (14,2%), Сибирском и других округах. Произошло уменьшение и количества некоммерческих организаций – на 23 тысячи.

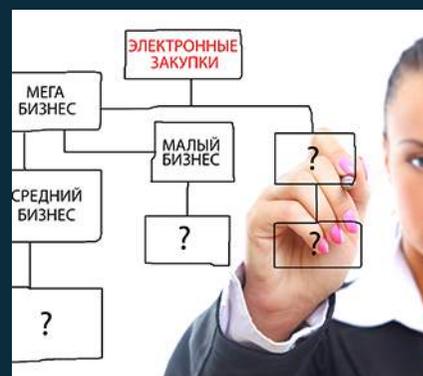
Однако, несмотря на общее уменьшение количества юрлиц в России - снижения показателей на рынке электронных закупок не произошло. Наоборот, эта сфера демонстрирует устойчивый рост. По оценке специалистов Центра Заключение Контрактов, который оказывает услуги по участию в электронных торгах, растущая динамика является закономерным следствием проводимой экономической политики государства: ужесточением требований к правилам закупочных процедур, развитием и совершенствованием законодательства. А также широкой популяризацией электронных закупок в бизнес-среде.

«Если пару лет назад нам приходилось объяснять своим клиентам, что такое электронные закупки и буквально доказывать эффективность такого метода ведения бизнеса, то сегодня заказчики сами находят электронные лоты», - рассказывает руководитель клиентского отдела ЦЗК Сергей Смирнов. «Популярность этой сферы экономики прекрасно отслеживается по статистике ключевых запросов в популярных поисковых системах. За последний год количество запросов со словосочетанием «электронные закупки» выросло почти в два раза, по отношению к прошлогоднему периоду. Это означает, что почти в два раза увеличилось количество бизнесменов, разбирающихся в закупках и заинтересованных в такой форме ведения бизнеса».

Тенденция к росту популярности электронных торгов будет набирать обороты – прогнозируют эксперты из Ассоциации Участников Закупок. А вместе с популярностью, будет неизбежно расти и конкуренция. Если сейчас в торгах участвуют в среднем 4 компании, то в дальнейшем эта цифра может увеличиться до 8 – 20 компаний. Поэтому, считают эксперты АУЗ, сейчас для всех участников рынка закупок «золотая эпоха», когда можно получить нужный лот достаточно быстро и без особых усилий. Но с ростом конкуренции - добывание контрактов может стать более жестким и сложным искусством.

## Кто нуждается в электронных закупках?

По информации Ассоциации Участников Закупок, рынок электронных торгов сегодня представлен 348 тысячами организаций, которые ежегодно нуждаются в приобретении различных товаров и услуг. Что это за компании – рассказывают аналитики АУЗ.



В настоящий момент в сфере электронных закупок зарегистрированы более 264 тысяч организаций, которые осуществляют закупки по 44-ФЗ (федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»). Еще 84 тысячи организаций работают по 223-ФЗ (закону «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»). Это означает, что основными заказчиками в нашей стране являются государственные организации, среди которых, например, автотранспортные

предприятия, управления водоснабжения, образовательные учреждения и т.д. – самой разнообразной направленности, которым требуются товары и услуги от иголки до военно-космических аппаратов.

Соотношение заказчиков, работающих по 44 и 223 федеральным законам – примерно 1/3. Однако в реальности среди юрлиц, желающих приобрести товары и услуги посредством электронных закупок – государственных компаний гораздо больше, чем указанные 264 тысячи.

Если среди госзаказчиков почти 53% – это бюджетные учреждения, 21% казенные, 20% органы власти и местного самоуправления – и 6% остальные типы предприятий, то среди коммерческих – почти 41% бюджетных учреждений, 20%

Продолжение





Начало

органы власти и местного самоуправления – и 6% остальные типы предприятий, то среди коммерческих – почти 41% бюджетных учреждений, 20% автономных, 10% муниципальных унитарных предприятий, 10% организаций с регулируемыми видами деятельности и 19% – всех остальных. Несложно заметить, что госорганизации, либо компании с госучастием присутствуют в обоих списках. Таким образом получается, что на сегодняшний день ключевым заказчиком в электронных закупках является именно государство. И, как заявляют представители Ассоциации Участников Закупок – это хорошая тенденция. Сотрудничество с госорганами имеет ряд положительных особенностей, среди которых надежность, гарантии оплаты, понятные требования контрактов, гарантии приемки выполненных работ, гарантии существования партнера даже в самый сложный экономический период и т.д.

Несмотря на то, что средняя цена контракта в государственных заказах 2 млн. рублей, а в коммерческих 17 (разница почти в 8 раз) – многие бизнесмены предпочитают работать именно государственными контрактами, доверяя партнерам из бюджетной сферы больше, чем коммерческим фирмам. Этому имеются исторические предпосылки. По словам специалистов аналитического центра АУЗ: «Электронные закупки, как и весь бизнес в нашей стране – достаточно молодая сфера. Во главе большинства частных компаний стоят выходцы советской эпохи, для которых государство многие годы являлось единственным работодателем. Поэтому сегодня так много людей, которые по привычке отдают приоритет огромной бюрократической машине. Учитывая нестабильность экономики и риски, которые несут с собой потенциальные клиенты из частного бизнеса – госорганы выглядят на этом фоне более привлекательно. Однако со стабилизацией экономики приоритеты могут существенно измениться».

Эксперты Центра Заключение Контрактов, которые ежедневно общаются с клиентами, желающими принять участие в электронных аукционах, подтвердили тенденции рынка: «Общаясь по телефону с заказчиками, мы часто слышим вопрос – «Кто предлагает лот? - Уточнение, что речь идет о госзаказе существенно упрощает дальнейшие переговоры. Хотя на наш взгляд, предложения коммерческих компаний заслуживают не меньшего внимания, ведь там и конкуренция ниже и стоимость контрактов привлекательней. Хотя стоит отметить, что участие в коммерческих торгах требует большей подготовки, ведь требования к потенциальным партнерам частный бизнес формулирует по собственным регламентам» - отметили специалисты ЦЗК.

# Лидеры электронных закупок: кто выполняет самые крупные контракты?



Ежегодно в России заключаются сотни тысяч электронных контрактов. Кто чаще других выигрывает торги и кому достаются самые выгодные предложения – выяснили аналитики Ассоциации Участников Закупок.

Основная масса поставщиков участвуют в электронных закупках 1-2 раза в год. Как правило, речь идет о контрактах размером в сотни тысяч или пару миллионов рублей. Однако существуют исполнители, которые ежегодно выигрывают более 1000 лотов и забирают самые выгодные предложения на рынке. Среди компаний, выигравших рекордное количество контрактов в 2016 году (по состоянию на сентябрь) - устойчиво лидирует «Ростелеком»: публичное акционерное общество междугородной и международной электрической связи. Заключенные им более 52000 сделок устойчиво занимают первую строчку рейтинга по количеству побед. По мнению аналитиков АУЗ, причины такого аномального успеха кроются в исторически монопольном положении

Продолжение



#### ← Начало

«Ростелекома» на рынке услуг. Компания ведет историю с 1993 года и выручка группы компаний только за 1 полугодие 2016 года составила 144,3 млрд рублей, а чистая прибыль - 4,6 млрд.

С большим отрывом, на втором месте рейтинга располагается ООО «Альбатрос». Деятельность этой компании связана с оптовой торговлей фармацевтическими и медицинскими товарами, изделиями медицинской техники и ортопедическими изделиями. Имея уставной капитал в размере 10 тысяч рублей, «Альбатрос» сумел за несколько месяцев 2016 года заключить более 13000 контрактов. Если верить информации из доступных источников, компания принимала участие в 48683 торгах и выиграла 21679 из них (почти каждый второй). В судах организация выиграла 60% процессов в качестве истца и проиграла 57% в качестве ответчика.

Третье место рейтинга досталось компании-производителю фармацевтических препаратов и материалов «Р-Фарм». Почти 13000 побед в нынешнем году стали далеко не рекордными для фирмы, которая уже приняла участие в 161611 торгах, из которых выиграла 90665 (56%). Основным заказчиком «Р-Фарм» является Министерство Конкурентной Политики Калужской Области. В судах организация выиграла 41% процессов в качестве истца и 24% в качестве ответчика, проиграла 16% процессов в качестве истца и 47% в качестве ответчика.

Как ни удивительно, но 4 строчку рейтинга также занимает компания из медицинской отрасли: АО «Областной аптечный склад». 10470 побед в закупках за неполный 2016 год – превосходный показатель для региональной компании из Челябинска, в составе которой работают более 250 аптек и аптечных пунктов. Как и предыдущие лидеры российских закупок по количеству выигранных лотов – эта фирма принимала участие в 15031 тендере и выиграла 8455 из них (чуть менее половины). Основным заказчиком компании является ГУМР Челябинской области. При этом в судебных органах организация также занимает устойчивые позиции: выиграла 71% процессов в качестве истца и 22% в качестве ответчика, проиграла 22% процессов в качестве истца и 51% в качестве ответчика. Более скромно по сравнению с медицинскими компаниями смотрится ФГУП «Почта России», не дотянувшая даже до 10 тысяч побед в электронных торгах. На ее счету чуть более 9 000 побед и 5 место в рейтинге.

Если же изучать поставщиков не по количеству заключенных контрактов, а по сумме договоров в рублях, то картина сложится совершенно иная. Первое место уже достается «Сбербанку России», заключившему контрактов на 34 миллиарда рублей; второе «Мостотресту» с 24,5 млрд; третье «Московская инженерно-строительная компания» с 22,4 млрд рублей. На четвертом месте в этом рейтинге появляется уже знакомая «Р-Фарм»,



которая фигурирует практически на идентичной позиции в максимальном количестве побед. А вот самой высокой ценой контракта в нашей стране могут похвастаться «Мостотрест» с 24,5 млрд. рублей из бюджета города Москвы и «Московская инженерно-строительная компания» с 22,4 млрд. рублей из федерального бюджета. Обе эти фирмы являются исполнителями «Строительных работ по строительству автомагистралей, автомобильных дорог, улично-дорожной сети и прочих автомобильных или пешеходных дорог, и взлетно-посадочных полос аэродромов». Как выяснили аналитики Ассоциации Участников Закупок – именно благодаря двум крупным контрактам эти компании и попали в первые строчки рейтинга.

О справедливости таких закупок рассуждают специалисты Центра Заключения Контрактов: «Чтобы попасть в первые строчки рейтинга, одним нужно провести огромную подготовительную работу над участием в электронных торгах. Выиграть тысячи лотов, а другим – достаточно выиграть всего один лот. Справедливо это или нет, должны решать законодатели и Федеральная Антимонопольная Служба. Судя по тому, что

подобные несоразмерные лоты выигрываются в нашей стране повсеместно – такой дисбаланс многих устраивает. Но согласны ли с таким положением дел другие фирмы, которые могли бы выполнить работы, раздробив огромный лот на более мелкие предложения – большой вопрос.

То, что эти огромные контракты можно было разделить на десятки и даже сотни – не вызывает сомнения, ведь в одном случае речь идет о федеральных средствах, а в другом – о городском бюджете. Тем не менее, почему-то эти различные предложения осваиваются в одинаковых пропорциях».

Третье место среди контрактов с максимальной ценой заняла "Научно-производственная корпорация "Иркут" с 13,6 млрд рублей на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в рамках реализации проекта по созданию ближне-среднемагистрального самолета МС-21. По информации самой же корпорации, фюзеляж будущего самолета уже доставлен в ЦАГИ для проведения стратегических испытаний.



## Российские бизнесмены научились бережливости

Время недобросовестных бизнес-партнеров постепенно уходит. Об этом говорят цифры, приведенные аналитическим центром Ассоциации Участников Закупок.

Российские бизнесмены в 2016 году более бережно относятся к выполнению заключенных договоров и не рискуют доверием заказчиков – утверждают эксперты АУЗ, изучившие показатели расторгнутых контрактов за последние 2 года. Как сообщил

руководитель аналитического центра АУЗ Владимир Ястребов: - «Если оценивать суммарное количество расторгнутых соглашений по всем регионам России (заключенных через систему электронных закупок), то получится что всего за год падение составило в 4 раза!»

Если за первые 7 месяцев 2015 года было ликвидировано 238 909 контрактов, то в нынешнем году этот показатель на уровне 60 085. Как поясняют аналитики, дело не только в том, что прошлый год стал тяжелым для многих компаний, которые физически не смогли выполнить принятые обязательства. Но и в усилившейся потребности удержать клиентов любой ценой. Исполнители начали дорожить теми немногими заказами, которые удалось получить через электронные торги, да и сами заказчики стали более внимательно выбирать партнеров - что также положительно сказалось на полученных аналитиками цифрах.

Однако количество расторгнутых контрактов уменьшилось по всей стране не равномерно. В некоторых регионах наблюдается существенное превышение общероссийских показателей. Если в одних регионах счет идет на десятки, то в других – на тысячи расторгнутых соглашений. Что характерно, количество аннулированных контрактов не зависит от масштаба города или региона. Например, Москва заняла только девятое место в рейтинге среди 85 регионов, а Московская область - седьмое.

Первые места достались Республике Татарстан (7% от всего рейтинга); Краснодарскому Краю (4,3%); Красноярскому Краю (3,9%); Челябинской области (3,9%); Санкт-Петербургу (3,6%) и Саратовской области (3,1%). Остальные регионы набрали менее 3%, а половина - не дотянули даже до 1%. Среди последних в списке Республика Ингушетия, город Севастополь, Чукотский и Ненецкий автономный округа, которые, очевидно, не избалованы обилием заказчиков, которых можно с легкостью терять.

Если же оценить динамику расторгнутых контрактов с начала года, то она сохранила прошлогодние тенденции. Традиционно в летний период произошел спад количества отмененных соглашений. Такая особенность наблюдается не первый год подряд, и связана с тем, что сделки, как правило, заключаются на начало календарного года. Соответственно, на декабрьский и январские месяцы приходится и десятикратный рост денонсированных контрактов по отношению к летним месяцам.



## Сговор в электронных закупках легко преодолеть – утверждают эксперты

345 000 российских компаний уже зарегистрированы в качестве официальных участников электронных закупок, еще тысячи юрлиц ежегодно прирастают на различных торговых площадках. Однако многие бизнесмены еще сомневаются в эффективности закупочных процедур, не желая тратить время на участие в «заведомо нечестных» аукционах. Как распознать лоты с «договоренностями» и защитить свои права - рассказывают специалисты Ассоциации Участников Закупок.

Перевод системы закупок в электронный вид должен был сделать прозрачными и открытыми все государственные и коммерческие торги в нашей стране. Предоставить всем участникам рынка равнозначный доступ к финансовым ресурсам государственных заказчиков и частных компаний. Специально для этого еще в 2005 году была разработана система электронных торгов, сделавшая обязательным проведение государственных и коммерческих закупок через открытые и общедоступные торговые площадки; разработаны и приняты федеральные законы, регламентирующие правила проведения торгов: 94-ФЗ, 44-ФЗ, 223-ФЗ. Однако даже этих условий оказалось недостаточно для организации полностью честных и прозрачных закупочных процедур.

Ловкость отдельных предпринимателей и чиновников позволяет им обходить самые изощренные ограничения законодателей.



Но добросовестные участники рынка – вовсе не беззащитны перед мошенниками. Каждый участник обладает возможностью выявления лотов «с договоренностями». И при желании может легко пресечь выявленные нарушения. Именно такие тезисы высказали участники круглого стола, проведенного в середине августа Ассоциацией Участников Закупок под лозунгом: «Эффективные средства борьбы со сговором с закупочных процедурах».

В частности, присутствовавшие на встрече представители Центра Заключение Контрактов, которые специализируются на организации участия в электронных торгах, заявили, что можно выявить любую договоренность, с вероятностью до 99%, еще на этапе рассмотрения лотов. Для этого необходимо использовать специальное программное обеспечение, предоставляющее статистику по всем закупкам в стране. А в некоторых случаях - не обязательно даже использование программы. Достаточно знать несколько простых приемов, которыми пользуется большинство мошенников.

На что обращать внимание?

### На сроки исполнения заказа.

Если организатор торгов выставляет нереально короткие сроки для реализации масштабных видов работ (например, строительство медицинского комплекса за 3 месяца) - можно не сомневаться, что имеется «договоренность» с одной из компаний. Скорей всего, объект уже построен, а торги проводятся номинально.

### На завышенную стоимость контракта.

Каждый товар или услуга на рынке имеют определенную цену. Участники рынка знают допустимые минимальные и максимальные пределы стоимости своих товаров и услуг, поэтому если встречается 10-кратное завышение – можно не сомневаться, что в стоимость контракта уже зашит «откат». Слишком мала вероятность, что «лишние» цифры попали в контракт по ошибке.

### На отсутствие конкретики в конкурсной документации.

Каждый товар или услуга должны иметь четкое описание и указание на фиксированное количество. Закон не допускает интерпретаций. Например, если заказчику нужен 1 килограмм апельсинов, то в описании должен быть указан именно «1 килограмм апельсинов» а не «фрукт похожий на апельсин весом около 1 килограмма». Любая свободная интерпретация позволит организатору торгов выбрать товар «нужного» участника. Встретили подобные «неточности» в конкурсных документах? Есть вероятность что это сговор.

### На подробное описание.

Это ситуация противоположная предыдущей: когда заказчик слишком детально описывает товар. Например, так поступила недавно одна из администраций городов, предоставившая полное техническое описание мебели, которую выпускает только один производитель. Указание на особенности товара, не присущие другим изделиям на конкурентном рынке - говорит о заинтересованности в конкретном поставщике. И о сговоре.

← Начало

#### На запутанные условия.

В данном случае заказчик размещает информацию о товаре или услуге в различных частях конкурсной документации: даже там, где ее не должно быть. Видите посреди текста «случайные» фразы, описывающие особенности товара или услуги? Вас просто хотят запутать.

#### На махинации с файлами конкурсной документации.

Мошенники иногда стараются искусственно увеличить количество файлов в своей заявке (до сотен страниц), и вводят фоновые изображения на документы, что делает невозможным их дальнейшее сканирование и автоматическое распознавание. Задача такого заказчика – заставить «ненужных» участников потерять время на изучение файлов или сразу отпугнуть обилием плохо читаемых страниц.

Существует еще множество способов заставить честных участников рынка отказаться от выставленного лота: как до подачи заявки на участие, так и во время проведения торгов. Предоставленный перечень приемов не исчерпывающий. Однако профессионалы рынка закупок говорят что наиболее часто сталкиваются именно с этими приемами мошенников.

При выявлении нарушений - не обязательно отказываться от интересного аукциона. Можно заставить организатора торгов изменить условия, или вовсе ликвидировать сговор. Достаточно направить обоснованную жалобу в Федеральную Антимонопольную Службу, которая вполне эффективно справляется со своими задачами. Лот будет перевыставлен, и велика вероятность, что на



новых условиях он достанется независимой компании.

Более того, члены Ассоциации Участников Закупок настойчиво советуют отстаивать свои права и не бояться потерять время, если лот интересный. По словам руководителя группы юристов АУЗ: «Заказчику не выгодно привлекать внимание к своим договоренностям со стороны проверяющих органов. В случае давления со стороны других участников торгов, заказчик предпочтет отказаться от сговора, чем лишний раз привлечет к себе внимание ФАС или других контролирующих и судебных органов. К тому же заказчик не всегда может терять время на судебные разбирательства, так как заинтересован в оперативном выполнении необходимых ему работ или поставке товара.

В 75% случаев недобросовестные заказчики отказываются от сговора после первой же направленной жалобы в ФАС. Вторая жалоба приносит успех даже с настойчивыми мошенниками». Именно таким способом, с подачи Ассоциации Участников Закупок, были пересмотрены результаты тысяч электронных аукционов, и большая часть участников получила желаемый лот в ходе честных конкурсных процедур.

# НОВОСТИ РЫНКА ЗАКУПОК

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



## Путин: 44 ФЗ о контрактной системе в определенной мере себя оправдал

Президент РФ Владимир Путин признает несовершенство 44 ФЗ о контрактной системе в сфере государственных и муниципальных закупок, но считает, что в определенной степени он себя оправдал. Такое мнение он высказал в ходе встречи с активом "Единой России".

"44 ФЗ действительно очень несовершенным является. Особенно его трудно применять в сфере оборонного заказа или в сфере работы творческих коллективов.

Я много раз это обсуждал с руководителями наших ведущих театральных учреждений, - сказал он. - Хотя сам 44 ФЗ в определенной мере себя оправдал, потому что при некоторых госзакупках от начальной до конечной цены эта цена снижалась не в десятки, а в сотни раз".

По мнению главы государства, смысл в таких формах регулирования тоже есть, и не стоит воспринимать это как недоверие или подозрение в каком-то воровстве. Он отметил, что граждане требуют от органов власти и управления создания такого функционирования государственного аппарата, которое бы не допускало никаких злоупотреблений.



## Подрядчики государства несут потери

Объем госзаказа в строительстве сократился на 0,5%, до 1,9 трлн рублей, в первой половине года.

По данным Рейтингового агентства строительного комплекса, 31% общего объема контрактов обеспечили три крупнейших заказчика: "Газпром", заключивший контракты на 394 млрд рублей, "Транснефть" (97,5 млрд) и Департамент строительства Москвы.

Последний объединяет заказы как самого ведомства, так и КП "Управление гражданского строительства", КП БСА "Лужники" и АО "Мосинжпроект" (87,9 млрд рублей).

Аналитики уточнили, что более 25% заказов приходится на строительные работы, выполненные для нефтегазового сектора, еще 10% - на транспортное строительство, включая объекты "Росавтодора", ГКУ "Дирекция транспортного строительства", ГУП "Московский метрополитен" и РЖД.

Продолжение



# НОВОСТИ РЫНКА ЗАКУПОК

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?

← Начало

Сейчас взять на себя такой объем готовы далеко не все участники рынка, сложности могут возникнуть в секторе специального строительства, где работа большого числа субподрядных компаний всегда была нормой, опасаются эксперты.

По версии аналитиков РАСК, изменившаяся стратегия участников рынка привела к ожесточенной конкуренции за госзаказ, обернувшись сложностями для мелких и средних игроков.



## 22 тысячи участников приняли участие в электронных аукционах по продаже столичного имущества за три года

22 тыс. участников приняли участие в электронных торгах Москвы по приобретению земельно-имущественных активов за неполные три года. Это демонстрирует доверие такому формату аукционов. Об этом заявил руководитель Департамента города Москвы по конкурентной политике Геннадий Дёгтев в ходе круглого стола «Безопасность электронных торгов: проблемы и пути решения», состоявшегося в пресс-центре МИА «Россия сегодня».

«Через электронный формат торгов Москва реализует земельно-имущественные активы. За неполных три года в них приняли участие 22 тыс. участников, что является прямым доказательством доверия такому формату торгов. Для нас безопасность электронных торгов – вопрос доверия бизнеса и репутации. Сегодня многое делается для того, чтобы обеспечить доступность, открытость и прозрачность аукционов. Как результат, мы видим возрастающую активность инвесторов. В среднем в аукционах по аренде городских объектов участвуют 2 – 3 инвестора, по приватизации – от 4 до 5», – констатировал Г. Дёгтев.

Он уточнил, что интернет-торги в сфере земельно-имущественных отношений столицы практикуются с 2013 года и демонстрируют динамику активности.

«Если в 2013 году в онлайн-аукционах участвовали 4 тыс. участников, то с начала этого года уже более 11 тыс. За этим стоит большая информационная работа и

Продолжение



← Начало

сотрудничество с электронными площадками, на которых размещаются конкурсные процедуры», - сказал Г. Дёгтев.

По его мнению, органы власти заинтересованы в безопасности электронных торгов не меньше, чем представители бизнеса, и готовы к консолидации всех участников рынка для минимизации репутационных и экономических рисков.

Наряду с реализацией земельно-имущественных активов столичные власти используют ресурс электронных площадок для размещения закупочных процедур по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Электронные аукционы столичных заказчиков проходят в настоящее время на пяти федеральных площадках, которые определены Правительством РФ – Сбербанк- АСТ, ЕЭТП, РТС-тендер, ЭТП ММВБ «Госзакупки» и АГЗРТ.



## Система госзакупок лекарств будет отрегулирована для обеспечения справедливых цен

Как отметил глава российского правительства на инвестфоруме в Сочи, медпрепараты на российском рынке должны быть доступны по цене и безупречны по качеству

Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев в пятницу, 30 сентября, принимает участие в работе Международного инвест-форума «Новое качество государственного управления: проекты для роста, проекты для жизни» в Сочи. Выступая в рамках пленарного заседания, глава кабмина, в частности, остановился на необходимости отрегулировать систему госзакупки, производства и маркировки лекарств в РФ, чтобы обеспечить их высокое качество, доступные цены и защитить рынок от подделок, передает «Интерфакс».

«Мы собираемся отрегулировать систему госзакупок, чтобы обеспечить справедливые и обоснованные цены. Поддержим разработку и производство самых эффективных лекарств. А также выстроим систему маркировки, которая не пропустит на прилавки контрафактные и поддельные лекарства», - сказал премьер.

Он подчеркнул, что современные лекарства на российском рынке «должны быть доступны по цене и безупречны по качеству».

Медведев также выразил уверенность, что использование личного кабинета пациента на портале госуслуг позволит решить еще один важнейший вопрос здравоохранения -

Продолжение



← Начало

ликвидацию очередей.

«Очереди и неразбериха в регистратурах (поликлиник) - это не меньшее препятствие, чем огромное расстояние. Пациент через портал госуслуг сможет без очередей и неразберихи записаться к врачу, получить результаты анализов и свою медицинскую карту, а врач будет заполнять меньше бумаг и больше внимания уделять пациентам», - сказал глава российского правительства.

Как отметил премьер, число людей, которые активно пользуются личным кабинетом пациента на портале госуслуг, в ближайшие годы вырастет больше, чем в два раза. «В 2017 году это будет около шести миллионов, а в 2018 - уже около 15 млн. Это капитальное изменение в оказании медицинских услуг», - подчеркнул Медведев.

Он также добавил, что введение в строй новых перинатальных центров позволит к 2018 году снизить младенческую смертность на 1,5 тыс. случаев в год.

«По уровню младенческой смертности нам нужно будет выйти на уровень развитых стран. В ближайшее время будут достроены 26 перинатальных центров, они обеспечат самую современную, но и, самое главное, доступную медицинскую помощь на территорию всей нашей страны», - сказал Медведев. В этот проект, как сообщил премьер, будет вложено более 80 млрд рублей.

«Это значит, что уже начиная с 2018 года мы ежегодно будем спасать на 1,5 тыс. новорожденных детей больше, чем в 2015 году», - сказал глава правительства.

## Сферы госзакупок и строительства оказались самыми коррумпированными



Министр внутренних дел России Владимир Колокольцев на заседании президиума Совета по противодействию коррупции, проводившегося под председательством руководителя Администрации президента Антона Вайно назвал сферы госзакупок, строительства, медицины, автодорог самыми коррумпированными. «Согласно представленным данным, наиболее подвержены криминальным посягательствам сфера закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд,

строительство (в том числе жилищное), а также содержание автомобильных дорог, здравоохранение, образование, наука и культура», - сообщается на сайте Кремля.

На заседании обсудили пути совершенствования системы профилактики хищения средств, а также выработке механизмов взаимодействия правоохранительных структур с региональной властью. «В рамках второго пункта повестки заседания президиума совета генеральный директор Государственной корпорации по космической деятельности Роскосмос Игорь Комаров проинформировал собравшихся о результатах деятельности по противодействию коррупции», - заявили в Кремле.

Продолжение



# НОВОСТИ РЫНКА ЗАКУПОК

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?

← Начало

Ранее первый вице-премьер правительства России Игорь Шувалов дал поручение проработать поправки в закон о госзакупках. «В результате наших проверок и работы ФАС отрабатывается новый блок поправок, который, я думаю, осенью к вам поступит», — заявила на встрече с депутатами Госдумы председатель Счетной палаты Татьяна Голикова.

Как сообщал «Ъ», правительство пообещало отрегулировать систему госзакупок для справедливого ценообразования на лекарства. Ранее ФАС возбудила дело по признакам картельного сговора семи поставщиков, участвующих в госзакупках лекарственных средств и медицинских изделий. Служба обнаружила признаки намеренного поддержания цен в 700 аукционах, прошедших в последнее время в 48 регионах России. Напомним, потери бюджета от завышения цен при госзакупках только в открытой части составляют не менее 1,5-2 трлн руб. в год.



## Смоленские коммунисты получили контроль за госзакупками

Глава региона Алексей Островский, по его же признанию, принял абсолютно политическое решение — поручил члену коалиционной администрации, вице-губернатору Николаю Кузнецову, представляющему КПРФ, курировать сферу государственных и муниципальных закупок — в его подчинении теперь находится деятельность главного управления Смоленской области по регулированию контрактной системы.

Комментируя своё решение, губернатор напомнил, что коммунисты неоднократно в публичной плоскости заявляли, что, взяв ответственность с губернатором за судьбу региона, они хотят иметь как можно больше инструментов для контроля за работой администрации, в том числе, в первую очередь, за расходованием бюджетных средств.

— Поэтому нет ничего удивительного, что, переформатируя Администрацию, меняя её структуру, я принял решение отдать полностью контроль за сферой расходов бюджета Смоленской области именно представителю КПРФ. Большого уже сделать для ожиданий коммунистов — невозможно, — подчеркнул Алексей Островский.

Ранее глава региона заявлял, что видит большой резерв для работы в этом направлении и поручал Николаю Кузнецову в диалоге с теми, кто отвечает за финансы, проработать возможность пересмотра подходов к данному стратегически важному направлению.

## Минкомсвязи предлагает контрактной системе медвежью услугу

Минкомсвязи готовит меры направленные на повышение прозрачности закупок, проводимых госкомпаниями и госорганами. Как сообщает замглавы Минкомсвязи Михаил Евраев эти меры позволят изменить в положительную сторону возможности борьбы с электронным мошенничеством и сделают закупки максимально конкурентными.

Евраев отметил несколько моментов, в частности разработанный законопроект «О независимом регистраторе», об обязательном применении регистратора при проведении торгов как по 44-ФЗ, так и по 223-ФЗ. Хотя уже сама система функционирует с 2014 года. Ее может скачать любой участник торгов. Этот регистратор фиксирует процесс торгов как со стороны участника, так и со стороны заказчика и направляется в зашифрованном виде оператору НИИ «Восход». Если возникают у кого-то жалобы, ФАС имеет возможность ознакомиться с процессом торгов. Также Минкомсвязи планирует использовать эту систему и у себя в государственной электронной почтовой системе для фиксации доставки заказных электронных писем, которая находится пока в разработке. Также в дальнейшем планируется подключение к независимому регистратору всех сайтов федеральных, региональных и муниципальных органов власти для контроля юридически значимой информации.

Второй момент, который затронул Евраев связан с тем, что Федеральная антимонопольная служба (ФАС) совместно с Минкомсвязи разрабатывают законопроект о внесении поправок в антимонопольное законодательство по электронным торгам. Поправки заключаются во

включении в систему электронных торгов также продажу имущества по всем направлениям, в том числе лес, рыбные ресурсы, конфискат, земля, права аренды и т.д. около 30 направлений. Предложение Минкомсвязи заключается в том, что любые торги должны проходить по единой электронной процедуре, а также на ограниченном количестве площадок, которые в свою очередь подключены к независимому регистратору. Что позволит сделать торги наиболее открытыми и прозрачными.

Также предлагается отказаться от подачи заявок участниками аукционов, чтобы избежать сговоров между участниками и заказчиками и заменить ее просто подачей ценовых предложений, после чего средства необходимые для обеспечения заявки блокируются автоматически. После победы участника аукциона, заказчик может ознакомиться с его личным кабинетом размещенном на сайтах закупок и проверяет наличие необходимых документов.

Эти предложения были поддержаны всеми электронными площадками. Представители электронных площадок подчеркнули, что благодаря изменениям, предложенным Минкомсвязи, борьба с

DDOS-атаками будет проще, так как основные причины для атак у хакеров это шантаж заказчика или участника, или самой площадки. Тогда просто в атаках не будет смысла. Также было предложено всем заинтересованным сторонам объединиться для противодействия киберугрозам. Также польза регистратора для электронных площадок состоит в том, что проще будет доказать, что сбой произошел по вине DDOS-атак, а не самой площадки.

Необходимо отметить, что Михаил Евраев также отметил в создании государственной информационной системы (ГИС) ЖКХ, благодаря которой как он сам отмечает каждый житель сможет, не выходя из дома оплачивать все коммунальные платежи, проверять правильность начислений и оспаривать претензии управляющих компаний о наличии долгов. Также как уверяет Евраев система позволит проводить интернет-голосования и собрания! И это все должно заработать с 1 января 2017 года, то есть те, кто будут оплачивать через интернет могут столкнуться с тем что их деньги будут зависеть неизвестно



# НОВОСТИ РЫНКА ЗАКУПОК

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



## ← Начало

где, а при этом все что оплачено как считает гражданин будет отключено до разбирательства и выяснения обстоятельств отсутствия проплаты на счетах управляющих компаний. При этом сама ГИС ЖКХ уже с 1 июля запущена в промышленную эксплуатацию по всей стране как заверил Евраев. Но при этом сайт ГИС ЖКХ пока очень скуден по наполнению и содержит информацию которая конечно важна, но сведения и так доступны для любого гражданина и без нее. Но зато потратили на ее создание 2,4 млрд. руб. Куда эти деньги ушли? Остается большим вопросом. При этом данные обещания о работе интернет-голосований и собраний пока закрыты из-за несовершенства опций. В своем интервью Евраев отметил, что они будут доработаны, но после внесения изменений в Жилищный Кодекс. Отметим, что внесение изменений в ЖК РФ процесс не быстрый, процедура достаточно долгая и к 1 января не успеют. Остальные обещанные функции тоже к этому сроку не успеют реализовать. То, что ввели систему в эксплуатацию в таком состоянии создаст только неразбериху, необоснованные траты

финансовых и трудовых ресурсов, а также риски неплатежей сообщают эксперты. Как видим проблем много, и они непростые. Отметим, что деньги, уплаченные гражданами за услуги ЖКХ, сразу попадают к банкам. Представьте себе, как долго они смогут «крутить» эти деньги в случае хаоса и неразберихи в системе. И какие сверхдоходы могут получить те банки, которые получают такое право.

Как бы и с системой независимого регистратора чего не вышло.

Примечательно, что Михаил Евраев, до прихода в Минкомсвязь, занимал пост начальника Управления по контролю за размещением госзаказа с 2007 года, а начал свою работу в ФАС в 2004 году как начальник Управления по контролю и надзору в области недвижимости, локальных монополий и ЖКХ. Отметим, что именно в период работы Евраева на этом направлении цены на жилье и тарифы ЖКХ вели себя просто неприлично. А также в этот период сформировались крупные монополии, которые вытеснили независимых игроков рынка. Например, строительная отрасль в 2004 году самая конкурентная на рынке, уже с 2007 года стала примером

монополизма и срослась с местной властью.

Вспомним схватку ФАС и Минэкономразвития за закон о госзакупках, где от ФАС выступал всем небезызвестный Алексей Навальный. Битва была жесткой в которой столкнулись в публичной схватке ректор НИУ ВШЭ Ярослав Кузьминов и Алексей Навальный. Навальный выступал в поддержку 94-ФЗ, который лоббировала ФАС. А Минэкономразвития разрабатывала Федеральную контрактную систему (нынешний 44-ФЗ).

Многие удивлялись, что ФАС попрали правила политического и аппаратного этикетов тем самым нарушив конвенцию. Нападки ФАС на разрабатываемый министерством законопроект были незначительными, а 94-ФЗ который ведомство защищало в то время руководитель Счетной палаты Сергей Степашин назвал коррупционным. В 2011 году в интернет выложили переписку Навального в которой была раскрыта связь с ФАС. Вот тут все и стало понятно, что Евраев и Навальный оба молодые активисты партии «Яблоко» в те времена были очень дружны.

# ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



## Госзаказчик вправе определить список документов, подтверждающих квалификацию участника

В документации о закупке допустимо предусмотреть, что участник должен представить копии дипломов сотрудников, акты выполненных работ и др. Кроме того, он может подать сведения и документы, которые не указаны в перечне. Вывод обоснован тем, что Закон N 44-ФЗ не регламентирует, какими документами и информацией участник вправе подтвердить свой опыт.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 04.08.2016 N Д28 и-2007



# По Закону N 44-ФЗ можно закупить товар, бывший в употреблении

Минэкономразвития отмечает: заказчик вправе указать, что ему нужен бывший в употреблении, подвергшийся ремонту или восстановленный товар. Вывод основан на норме Закона N 44-ФЗ, согласно которой поставляемый товар должен быть новым, но в описании объекта закупки можно предусмотреть иное.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 17.02.2016 N Д28 и-361



# И.Шувалов: Госдума до конца года может одобрить поправки о повышении конкуренции при госзакупках

Госдума до конца года может одобрить правительственные поправки в федеральный закон №44 о госзакупках, направленные на развитие конкуренции в этой сфере. Об этом первый зампреда правительства РФ Игорь Шувалов заявил в ходе заседания коллегии Федеральной антимонопольной службы (ФАС) России.

«Сейчас мы с руководством ФАС проводим работу по модернизации федеральных законов №44 и №223 - это государственные закупки и закупки компаний с государственным участием. Я надеюсь, что до конца года мы сможем убедить Госдуму принять поправки в эти законы с тем, чтобы электронные торги получили совершенно другое очертание, другую формулу работы», - сказал И.Шувалов.

«Надо принять законодательство и в кратчайшее время, хотя бы за год научиться так работать по электронному аукциону или электронному конкурсу, чтобы ощущение у потенциального участника было таково, что это реально конкурентное поле, а не какой-то ранее продуманный, но по форме справедливый аукцион», - пояснил он.

*По его словам, в результате внесения изменений в законы о закупках должен повыситься уровень конкуренции на электронных торгах.*

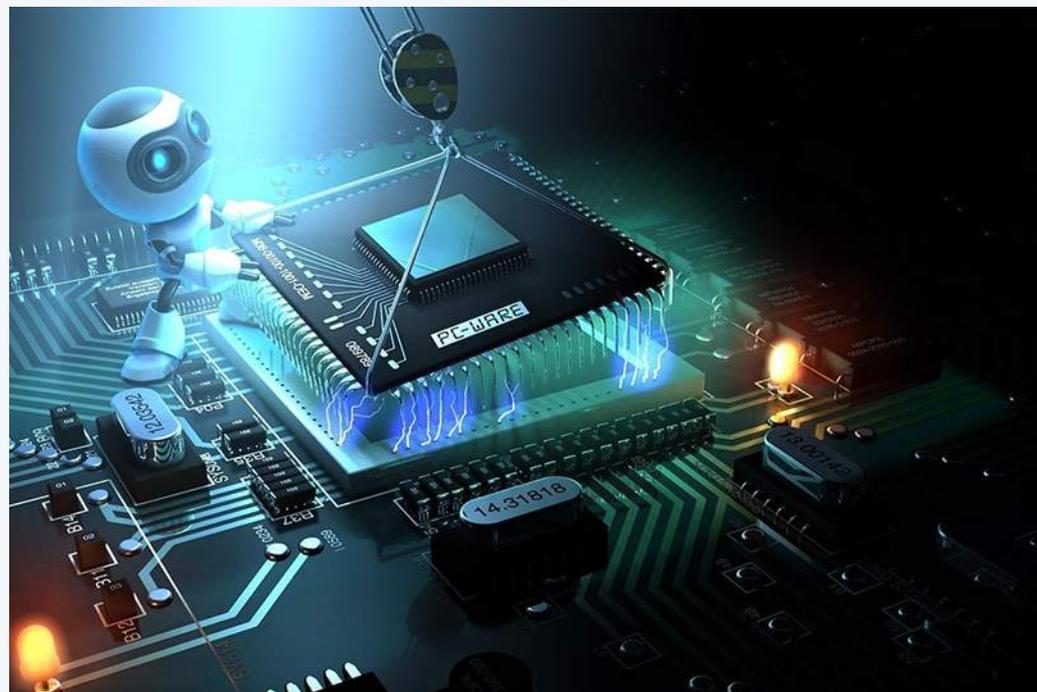


# В России вводятся ограничения на госзакупки иностранной радиоэлектронной продукции

Правительство России ввело ограничения на закупки госорганами иностранной радиоэлектронной продукции. Перечень продукции, на госзакупки которой вводят ограничения, содержит, в том числе, сотовые телефоны, ноутбуки, планшетные компьютеры, кассовые терминалы, банкоматы. Соответствующее постановление было опубликовано на официальном портале правовой информации. Ограничение наступает в том случае, если на конкурс поступает как минимум две заявки, включающие в себя поставку аналогичного оборудования российского производства.

Ранее премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал постановление, дающее приоритет российским товарам при госзакупках с 1 января 2017 года. «Подписанным постановлением устанавливается приоритет товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами, при закупках товаров, работ, услуг путем проведения конкурса, аукциона и других способов закупки, по отношению к товарам, происходящим из иностранного государства, работам, услугам, выполняемым, оказываемым иностранными лицами», — отмечалось в пояснении правительства.

*С 3 сентября государственным структурам фактически запрещены закупки импортного продовольствия — соответствующее постановление утверждено правительством России. Речь идет об ограничении госзакупок по 23 основным видам продуктов: мясо, рыба, молочная продукция.*



# ЦК начинает мониторить госзакупки

Учредителями ЦК являются Экспертный центр электронного государства (ЭЦЭГ), Институт развития Интернета (ИРИ) и АРПП «Отечественный софт». Правовая форма созданного Центра – автономная некоммерческая организация (АНО), напоминает ComNews.

Кроме мониторинга закупок в организациях, деятельность которых регулируется федеральными законами № 441 и № 2232, в ЦК займутся анализом возможностей применения отечественных технологий, а также помогут крупнейшим заказчикам в формировании планов по импортозамещению, в том числе создадут методические рекомендации по переходу на отечественные решения.

Напомним, еще в январе 2016 г. президент РФ поручил Минэкономразвития, Минпромторгу, Минкомсвязи, ФСТЭК РФ совместно с ИРИ представить предложения по созданию Центра компетенции по координации процессов импортозамещения в сфере IT в федеральных и региональных органах власти и органах местного самоуправления РФ. Владимир Путин обратил внимание на то, что Центр должен сохранять независимость от участников рынка.

Советник президента Герман Клименко в июле заявлял, что успешно действующий в ИРИ центр компетенций «ИТ+ Суверенитет» станет основой для создания федерального центра компетенций по импортозамещению в сфере информационно-коммуникационных технологий.

*Центр компетенций (ЦК) по импортозамещению в сфере ИКТ зарегистрирован в Минюсте РФ и в октябре приступит к работе в области анализа и мониторинга госзакупок.*



# Законопроект о правилах госзакупок для организаций спорта внесен в Госдуму

Физкультурно-спортивные организации предлагается включить в перечень заказчиков, которые могут осуществлять госзакупки у единственного поставщика, если сумма закупки не превышает 400 тыс рублей. Как передает корреспондент, соответствующий законопроект внесло в Госдуму правительство РФ. Речь идет о ситуации, когда общий годовой объем таких закупок составляет не более 50% от совокупного годового объема закупок заказчика и не более 20 млн рублей.

По данным мониторинга контрактной системы, проводимого Минэкономразвития России, в настоящее время организации физкультуры и спорта (детские спортивные школы, спортивные клубы и другие организации) испытывают сложности в связи с тем, что в ряде случаев закупки указанных организаций невозможно спланировать заранее, так как они зависят от достигнутых спортивных результатов, отмечают в правительстве. «Например, в случае выхода спортивной команды на очередной этап соревнований для обеспечения в них участия физкультурно-спортивные организации не могут оперативно и своевременно осуществить закупки спортивной одежды, спортивной формы определенного образца, инвентаря, услуг по проезду, размещению и питанию спортсменов и тренеров», — указывают авторы законопроекта.

По мнению правительства, законопроект обеспечит своевременность и оперативность процедуры закупок для подготовки к проведению соревнований, увеличит эффективность и результативность осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд.

*Спортивные и физкультурные организации смогут проводить госзакупки у единственного поставщика.*



# В законодательстве о закупках может появиться понятие референтных цен

Минэкономразвития России разместило для общественного обсуждения законопроект<sup>1</sup>, которым предлагается закрепить понятие референтной цены товара, работы или услуги, закупаемых для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Она будет формироваться на основании данных о ценах на такие товары, работы или услуги по ранее заключенным контрактам, исполненным без применения к поставщику, подрядчику либо исполнителю неустоек, штрафов или пеней, содержащихся в единой информационной системе (zakupki.gov.ru).

Референтная цена конкретного товара, работы или услуги должна будет учитываться при формировании начальной (максимальной) цены контракта. В законопроекте закреплено, что новая величина будет рассчитываться автоматически с применением программно-аппаратного комплекса единой информационной системы. А порядок расчета установит Правительство РФ.

Необходимо отметить, что нормы о референтных ценах планируется включить как в Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", так и в Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц". В последнем случае установлено, что порядок применения референтных цен товаров, работ, услуг, содержащихся в единой информационной системе, должен содержаться в положении о закупке наравне с другими требованиями.

В пояснительной записке к нему указано, что документ разработан во исполнение поручения Правительства РФ от 11 марта 2016 г. № П13-11353. По мнению автора инициативы, принятие поправок повысит эффективность и результативность осуществления закупок, а также снизит риски злоупотреблений при осуществлении государственных и муниципальных закупок, в том числе в части расчета начальной (максимальной) цены контракта.

*В случае одобрения инициативы Минэкономразвития России новые правила вступят в силу с 1 января 2017 года. Общественное обсуждение законопроекта продлится до 19 октября.*



# ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ

ЖУРНАЛ АУЗ №3

Какие изменения ждут рынок электронных закупок России?



*Контракт подписали, но платежное поручение на обеспечение контракта прикрепили по ошибке не ту. Теперь Заказчик хочет внести сведения нашей компании в реестр недобросовестных поставщиков. Прошу помочь.*

Вопрос задал: ООО "Борнео" г.Рязань

## Ответ юриста АУЗ:

Контракт вернуть не получится, но жалобу на протокол отказа подать нужно.

*Нашу заявку отклонили по причине того, что не указали производителя, хотя в техническом задании прописан только ГОСТ и страна происхождения. По цене мы были бы первыми. Просьба рассмотреть, правомерно ли отклонение. Спасибо.*

Вопрос задал: ИП Вербер А.Н. г.Иркутск

## Ответ юриста АУЗ:

Есть основания для подачи жалобы в Антимонопольную Службу.

*У нас проблема с расторжением контракта. Заказчик отказывается принимать товар. Мы устранили нарушение, но заказчик не принял товар со ссылкой, что он опять некачественный. Прошу оказать юридическую помощь.*

Вопрос задал: ООО "БАЙКАЛСТРОЙСИТИ" г.Улан-Удэ

## Ответ юриста АУЗ:

В ходе рассмотрения документов, касательно данного дела, удалось установить, что требования по экспертизе товара были нарушены. Рекомендовано направить исковое заявление в Арбитражный Суд.

*Добрый день. Наша компания оказывает риэлторские услуги. У нас имеется вопрос по процессу передачи квартир в случае победы в торгах. Прошу проконсультировать. Заранее спасибо.*

Вопрос задал: ООО "Квадратные метры" г.Тюмень

## Ответ юриста АУЗ:

Продавать чужое имущество нельзя.

*Отклонили по первой части. Заявка признана не соответствующей требованиям 44-ФЗ на основании: п. 2. ч. 4 ст. 67 - несоответствие информации, предусмотренной ч. 3 ст. 66 44-ФЗ, требованиям документации о таком аукционе. Обоснование: В пункте 54 "труба стальная" значение показателя "Относительное удлинение. не менее %" предложенного участником к поставке не соответствует предложенному значению "сталь" в соответствии с ГОСТ 10704-91. Прошу оказать юридическую консультацию по поводу отклонения.*

Вопрос задал: ООО «Орион» г.Ханты-Мансийск

## Ответ юриста АУЗ:

Изучив документы, сделал вывод, что отклонение неправомерное. Необходимо подавать жалобу в Антимонопольную Службу.

*Добрый день. По результатам торгов отклонили трех участников (после рассмотрения вторых частей). Правомерно ли заключение контракта с четвертым местом?*

Вопрос задал: ООО "Спецремстроймонтаж"

## Ответ юриста АУЗ:

Заключение контракта правомерно. Однако, после изучения документов, касательно отклонения Вашей заявки, выявлены нарушения. Рекомендовано подать жалобу на незаконное отклонение заявки на участие.

*Проблема в следующем: В августе заключили контракт на поставку шин (по результатам аукциона). Сейчас заказчик хочет расторгнуть первоначальный договор и заключить новый на меньшее количество. Мы не против, но не повлечет ли расторжение договора занесение нас в реестр недобросовестных поставщиков? Безопасно ли это для нашей организации?*

Вопрос задал: ИП Синицин Н. Е. г.Боголюбово

## Ответ юриста АУЗ:

Расторжение договора по соглашению сторон возможно без негативных последствий. Однако, рекомендовано заключить дополнительное соглашение к действующему контракту на уменьшение объема поставляемого товара.

*Подписали контракт, но перечислили обеспечение без учета 37 статьи, заказчик отозвал контракт, переделал и прикрепил на площадку с новой суммой обеспечения. Мы не получили уведомления от площадки о новом контракте и пропустили его подписание. Что нам делать в такой ситуации?*

*Вопрос задал: ООО "Торговый Дом "ЭнергоСпецКомплект" г.Москва*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Вам необходимо перечислить оставшуюся сумму обеспечения контракта. После чего постараться вернуть контракт с помощью жалобы и объяснения.

*Нас отклонили по первой части заявки, просим подать жалобу в ФАС на действия заказчика!*

*Вопрос задал: ООО "Стерипор"*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

На данный момент в личном кабинете электронной площадки было направлено уведомление об отклонении заявки. Протокол рассмотрения первых частей заявок заказчик еще не опубликовал. Необходимо дождаться опубликования данного протокола в единой информационной системе, после чего мы сможем проанализировать данное отклонение.

*Мы выполнили все работы по контракту и подписали акты выполненных работ, но заказчик говорит нам готовить документы для обращения в суд, так как нет денег для оплаты. Просим Вас помочь в решении данного вопроса.*

*Вопрос задал: ООО "ВОСТОК-СЕРВИС плюс"*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

В данном случае необходимо дождаться истечения тридцати календарных дней с момента подписания КС-2, КС-3. Далее, необходимо будет написать претензионное письмо и направить в адрес заказчика, после чего выждать еще тридцать дней и уже после этого обращаться с исковым заявлением в арбитражный суд.

*Заказчик отказал нам в принятии банковской гарантии и опубликовал протокол отказа от заключения контракта. Банковскую гарантию оформляли через банк-партнер, просим помочь в решении данной проблемы, так как не хотим попасть в РНП!*

*Вопрос задал: ООО "ЧАСТНАЯ ОХРАННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ "МЕДВЕДЬ"*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

В протоколе отказа от заключения контракта нет ни слова о том, почему банковская гарантия не соответствует требованиям документации. В протоколе имеется только ссылка на письмо об отказе в принятии банковской гарантии. Соответственно, чтобы оценить правомерно ли заказчик отказался от принятия банковской гарантии, необходимо ознакомиться с данным письмом. Мы свяжемся с Вами по данному вопросу в ближайшее время.

*Заказчик не производит оплату по контракту! Контракт был исполнен 16 августа 2016 г., тогда же был подписан акт выполненных работ. В единой информационной системе данной информации нет. Просим помочь в решении данной проблемы.*

*Вопрос задал: ИП Купреев С. А.*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Я ознакомился с проектом контракта и выяснил, что заказчик пока не нарушает сроки оплаты. Оплата выполненных работ осуществляется заказчиком в течение 30 (тридцати) банковских дней с даты подписания сторонами акта выполненных работ. Информация в единой информационной системе появится в течение 3 рабочих дней с момента исполнения контракта.

*Организация проводит аукцион на основании 44 фз, Могут ли они конкретно писать в технической характеристике какой аромат должен иметь кофе и насколько?*

*ООО "ЮВЕНКО ИНВЕСТ" г.Москва*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

В данном случае заказчик ограничивает конкуренцию, указывая такие характеристики к кофе. Рекомендовано направить запрос о даче разъяснений документации о закупке, а в последующем, если какой либо реакции не последует, обращаться с жалобой в УФАС на документацию. Подробная консультация была проведена в ходе телефонных переговоров.

*Необходима консультация по тендеру на ВЫПОЛНЕНИЕ РАБОТ ПО ИЗГОТОВЛЕНИЮ ПРОЕКТНО-СМЕТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ НА КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ КАБИНЕТА ФЛЮОРОГРАФИИ ГБУЗ РК "СОВЕТСКАЯ РАЙОННАЯ БОЛЬНИЦА.*

*У нас возникли проблемы на этапе выполнения работ. После осмотра объекта выяснилось, что есть необходимость в дополнительных работах, которые не были обозначены в ТЗ. В частности, ОВ и ЭС. Вопрос: каким образом мы можем увеличить цену контракта в связи с необходимостью выполнить дополнительные объемы работ уже после того, как торги прошли и сумма контракта зафиксирована? Мы хотим инициировать выполнение дополнительных работ и, соответственно, поднять цену. Заказчик заинтересован в выполнении проектных работ по этим дополнительным разделам.*

*Вопрос задал: ООО "Южстройсервис"*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Сообщаем Вам о том, что изменение существенных условий контракта при его исполнении не допускается. №44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05 апреля 2013 года допускает увеличение предусмотренного контрактом объема работ не более чем на десять процентов. Для того, чтобы выполнить дополнительные работы (не входящие в техническое задание и предмет контракта), предлагаем осуществить закупку у единственного поставщика и заключить договор до 100 000 рублей.

*Я столкнулся с такой проблемой, ранее не возникавшей.: не успеваю в срок исполнить контракт. Конечно это обычное явление, заказчик как правило определяет не реальные сроки выполнения работ. Мне надо составить какое то официальное письмо что бы перенести сроки?*

*Вопрос задал: ООО "Сантех Лайт Сервис" г.Якутск*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Обязать заказчика продлить срок исполнения контракт нельзя. Рекомендовано обратиться к заказчику с просьбой о заключении дополнительного соглашения о продлении срока выполнения работ.

*Нас отклонили от участия и заключили контракт с единственным участником. Прошу посмотреть законно ли отклонили и можем ли мы подать жалобу в ФАС?*

*Вопрос задал: ООО "КУДИКОН" г.Шахтёрск*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Отклонение непропорциональное. Есть основания для подачи жалобы.

*Контракт подписали, внесли обеспечение контракта+подтверждение добросовестности по 37 ст.. Потом заказчик отправил протокол разногласий, мы никак не отреагировали и новый проект контракта не подписали. Заказчик отправил протокол отказа. Со вторым участником уже подписали контракт. Что нам делать в такой ситуации?*

*Вопрос задал: ООО "Атлант" г.Пермь*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Заказчик Вас отклонил по ч. 9 ст. 31 44-ФЗ, в связи с тем, что установил, что вторая часть заявки не соответствует требованиям или недостоверна. При отклонении по данному основанию в УФАС заказчик направлять информацию не должен. Со вторым участником контракт еще не заключен. Рекомендовано подать жалобу на отклонение.

*На объекте возникли разногласия с Заказчиком. Заказчик не хочет продлевать сроки на исполнение контракта. Прошу проконсультировать, как выйти из сложившейся ситуации?*

*Вопрос задал: ООО ФПГ "Терминал-холдинг" г.Усть-Кут*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

Если Вы заказываете выполнение работ по контракту с нарушением сроков, заказчик в таком случае будет вправе требовать неустойку за просрочку выполнения работ.

*Добрый день! Прошу консультацию. Выиграли контракт, но на этапе исполнения возникли проблемы. Заказчик предложил по обоюдному согласию расторгнуть договор. Какой документ мы должны получить от заказчика, чтобы тот не смог отправить сведения о нашей компании в РНП?*

*Вопрос задал: ООО "Клиника "Уральская" г.Екатеринбург*

#### **Ответ юриста АУЗ:**

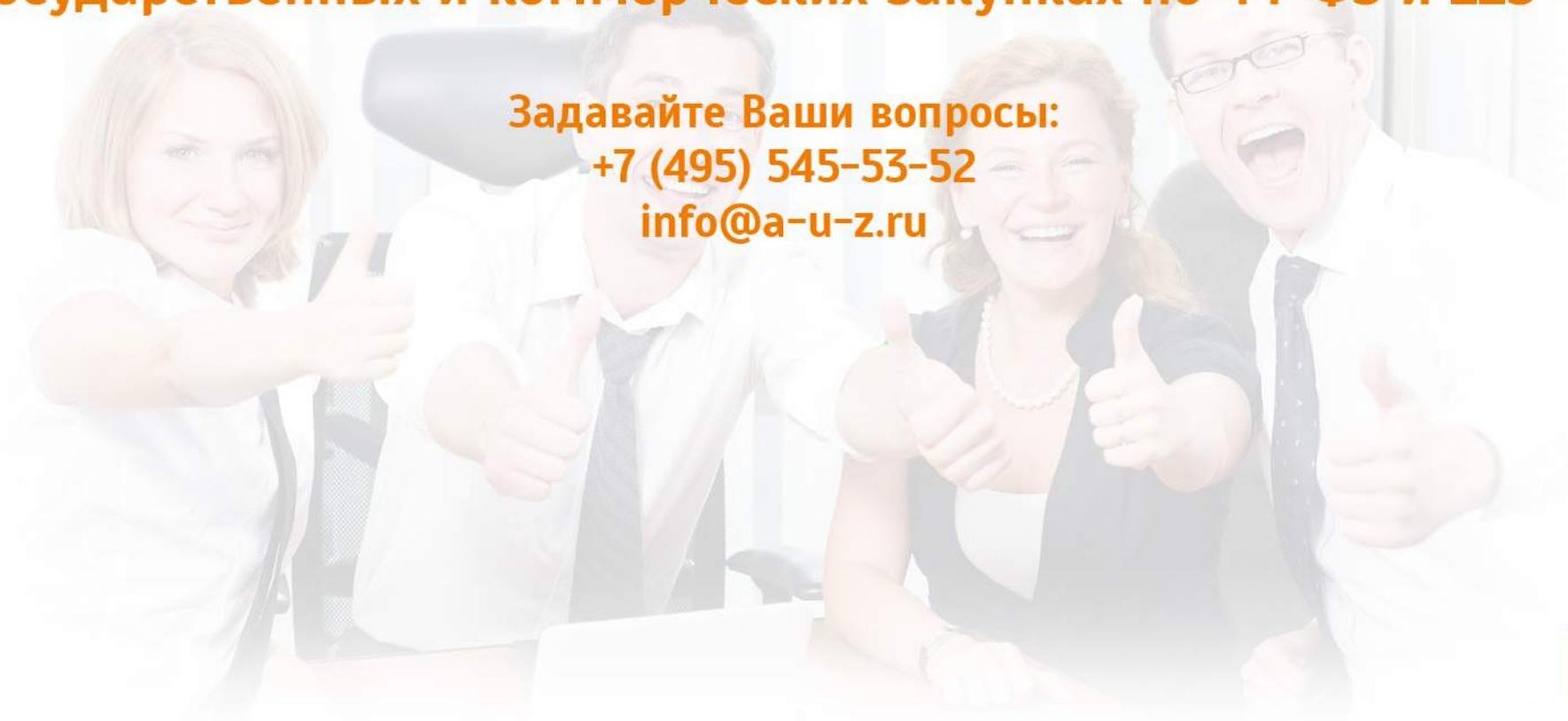
В данном случае расторжение контракта по соглашению сторон, как предложил сам заказчик, будет для Вас идеальным вариантом, и никаких санкций в виде включения в РНП не последует.



## АССОЦИАЦИЯ УЧАСТНИКОВ ЗАКУПОК:

**Бесплатные юридические консультации по вопросам участия в государственных и коммерческих закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ.**

**Задавайте Ваши вопросы:  
+7 (495) 545-53-52  
[info@a-u-z.ru](mailto:info@a-u-z.ru)**





## ЦЕНТР ЗАКЛЮЧЕНИЯ КОНТРАКТОВ ОКАЗЫВАЕТ ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ПОМОЩЬ В ПОДГОТОВКЕ И УЧАСТИИ В ЭЛЕКТРОННЫХ ТОРГАХ

Деятельность ЦЗК нацелена на извлечение максимальной прибыли для клиентов, являющихся участниками рынка закупок.

ЦЗК - один из ведущих участников рынка государственных и коммерческих закупок России. Его деятельность направлена на реализацию Федеральных законов "О государственных и коммерческих закупках": № 94-ФЗ, 44-ФЗ, 223-ФЗ.

Более 7 лет опыта на рынке государственных и коммерческих закупок России.

**Десятки тысяч довольных клиентов.**

### УСЛУГИ ПО УЧАСТИЮ ВАШЕЙ КОМПАНИИ В ЭЛЕКТРОННЫХ ЗАКУПКАХ "ПОД КЛЮЧ" ВКЛЮЧАЮТ:

- 1 Доступ к уникальному portalу поиска закупок по всей России, из 7000 источников
- 2 Возможность анализа всех торгов по выбранному региону, тематике, заказчикам, исполнителям и т.д.
- 3 Ручная и автоматическая выборка только интересных лотов
- 4 Отсев перспективных предложений
- 5 Выпуск ЭЦП
- 6 Аккредитация на торговых площадках
- 7 Помощь в получении финансирования
- 8 Подготовка технической документации любой сложности
- 9 Помощь в получении любых сертификатов и разрешительной документации
- 10 Подача заявок на участие
- 11 Отслеживание изменений в требованиях заказчиков
- 12 Круглосуточное участие в торгах
- 13 помощь в оптимизации вашего бизнеса под закупки
- 14 Юридическое сопровождение сделок и защита
- 15 Заключение контрактов
- 16 Своевременное реагирование на любые пожелания с вашей стороны



Хотите получить штат  
сотрудников по цене  
1 специалиста?



Выделенная группа  
сопровождает  
заказчика весь период  
действия договора.



Стоимость годового  
обслуживания в  
десять раз меньше,  
чем годовая зарплата  
1 работника в штате.

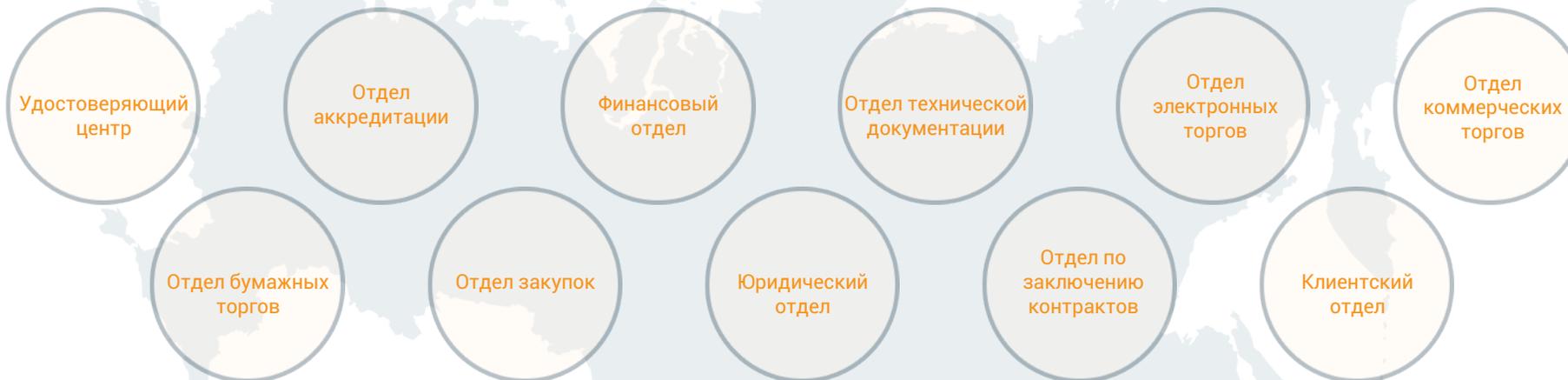


Группа поэтапно  
выполняет задачи для  
эффективного участия  
в электронных аукционах.



Делает это быстро,  
профессионально,  
без ошибок.

## В ЦЗК для вас работают:



**Сделать всю рутину самому - или довериться профессионалам? Выбор очевиден!**

**Задайте ваши вопросы сейчас!**

[www.contract-center.ru](http://www.contract-center.ru)

[info@contract-center.ru](mailto:info@contract-center.ru)

8-800-250-60-24, 8-499-301-04-33

109316 Москва, Волгоградский проспект д.43, корп.3, Бизнес-центр «Авилон Плаза»



## ЗАКАЖИТЕ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ АУЗ СО СКИДКОЙ В 30%.

### Разместите на выбор или комплексно:

- Имиджевую рекламу
- Рекламу товаров
- Новость вашей компании

Стоимость 1 полосы (одной страницы в любом указанном Вами месте в журнале) - 150 000 р.

\* Цена указана без скидки

### Вашу информацию увидят:



200 000 e-mail подписчиков



45 000 посетителей сайтов АУЗ (и сайтов партнеров АУЗ)



Посетители групп АУЗ в соцсетях Вконтакте, Одноклассники, Facebook.

### Наши читатели:



Руководители предприятий малого и среднего бизнеса (собственники предприятий, директора, управляющие)



Активные пользователи Интернет, знакомые с современными технологиями



Специалисты и участники рынка электронных закупок



Деловые, состоявшиеся личности, нацеленные на развитие



Журналисты из российских СМИ



[WWW.A-U-Z.RU](http://WWW.A-U-Z.RU)

Журнал подготовлен по собственным материалам АУЗ и материалам российских СМИ